



RỦI RO CÁC KHOẢN PHẢI THU VÀ
BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI

TRADE CREDIT INSURANCE

Hà Nội, ngày 23 tháng 08 năm 2022

1

DIỄN GIẢ

Nguyễn Tiến Hưng
Chức vụ: Trưởng nhóm Nghiên cứu và phát triển sản phẩm

Email:
nguyentienhunga@baoviet.com.vn
Điện thoại: 0934575815



2

NỘI DUNG

01

RỦI RO CÁC KHOẢN PHẢI THU

02

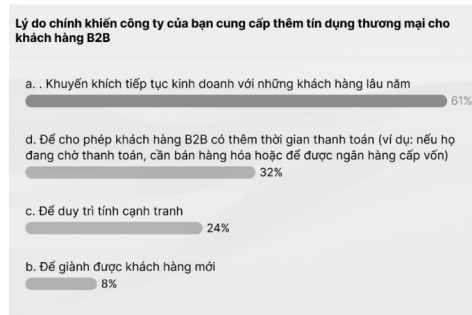
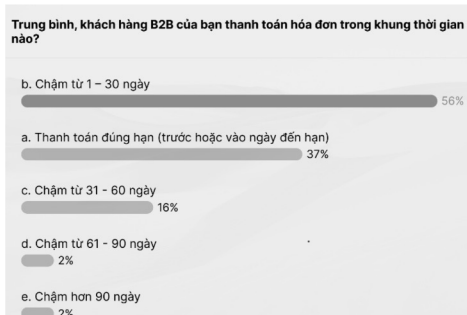
RỦI RO CÁC KHOẢN PHẢI THU

3

CÁC KHOẢN PHẢI THU BÁN HÀNG

01

Các khoản phải thu là số tiền mà khách hàng của doanh nghiệp nợ cho hàng hóa hoặc dịch vụ mà họ đã nhận được nhưng chưa thanh toán
Có thể chiếm từ 10% - 40% tổng tài sản của mỗi doanh nghiệp



Nguồn: CafeF

4

RỦI RO VỚI CÁC KHOẢN PHẢI THU

01



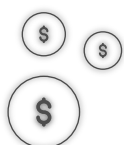
2020, RTW Retailwinds, công ty sở hữu gần 400 cửa hàng New York&Co tại Mỹ, nộp đơn xin phá sản do ảnh hưởng bởi dịch Covid-19

Công ty May tại Việt Nam phải trích lập khoản dự phòng thu khó đòi từ đối tác là 166 tỷ

Đến năm 2021, Công ty thực hiện bán nợ thành công khoản phải thu này và thu về khoảng 80 tỷ đồng ~ 50% số tiền phải thu

Nguồn: CafeF

5



Doanh nghiệp quản lý rủi ro tín dụng như thế nào?

01

Phương pháp căn bản nhất là quản lý thông qua qui trình ra quyết định tín dụng: mở rộng hay không thanh toán tín dụng, điều khoản tín dụng như thế nào, và thu hồi nợ như thế nào?

Hoặc sử dụng các công cụ:

- Nguồn lực con người: giám đốc tín dụng, chuyên viên phân tích tín dụng v.v
- Phương tiện tài chính: nhân viên thu nợ hay đơn vị thu nợ chuyên nghiệp
- Thông tin từ bên thứ ba (credit agencies)
- Giảm thiểu tổn thất: L/C, thế chấp và bảo hiểm tín dụng thương mại

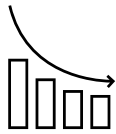


6

02

BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI

Định nghĩa = Bảo hiểm các khoản phải thu của doanh nghiệp
 Bảo hiểm cho các rủi ro **không được thanh toán** từ phía người mua



Mất khả năng thanh toán
(phá sản)



Chậm thanh toán

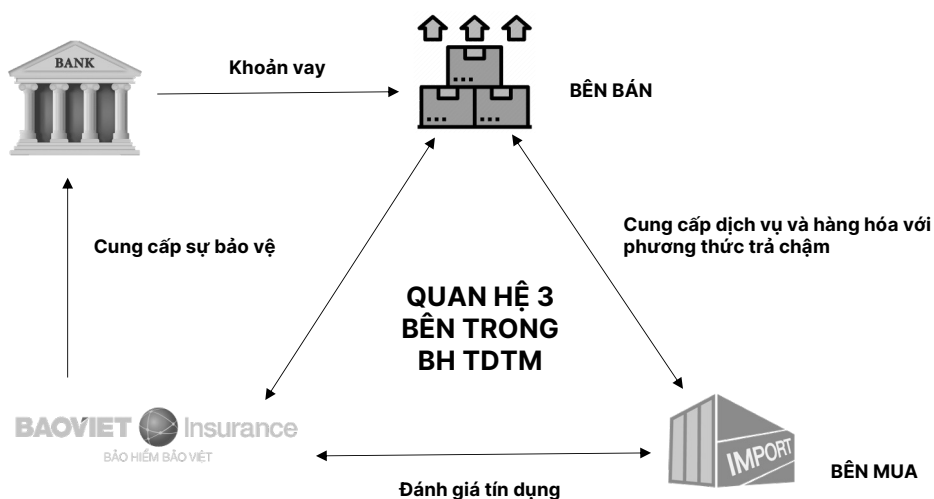


Rủi ro chính trị
(vỡ nợ công, khan hiếm ngoại tệ,...)

7

02

HIỂU VỀ BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI



8

ƯU ĐIỂM CỦA BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI

02



Bảo vệ, hạn chế nợ xấu



Mở rộng và phát triển kinh doanh



Cung cấp phương thức thanh toán cạnh tranh hơn



Tiếp cận nguồn vốn dễ dàng



Cung cấp dịch vụ đánh giá người mua trên phạm vi toàn cầu



Cung cấp dịch vụ thu đòi trên phạm vi toàn cầu

9



TRÂN TRỌNG CẢM ƠN!

10