

01

BẢO TRỢ QUỐC TẾ

Người trình bày
Ông Nguyễn Phương Sơn
Amway Việt Nam

NỘI DUNG TÓM TẮT DỰ THẢO



VIỆT NAM



1. Đối với bảo trợ từ Việt Nam ra nước ngoài

Cho phép hoạt động này với điều kiện **(1)** Doanh nghiệp bán hàng đa cấp Việt Nam **không được tính** thành tích, cấp bậc và **chi trả** hoa hồng, tiền thưởng cho người tham gia là tuyến trên Việt Nam phát sinh từ doanh số và hoạt động của người tham gia là tuyến dưới nước ngoài **(2)** Doanh nghiệp **có trách nhiệm cung cấp danh sách** những người tham gia là tuyến trên Việt Nam này cho cơ quan quản lý.

2. Đối với bảo trợ từ nước ngoài vào Việt Nam: **Cấm**

PHÂN TÍCH

Việc Nhà Phân Phối (NPP) không được hưởng lợi ích từ kết quả kinh doanh của tuyến dưới ở nước ngoài:

1. Không phù hợp với nguyên tắc cốt lõi được thừa nhận tại khái niệm về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp tại Khoản 1 Điều 3 Nghị định 40/2018/NĐ-CP là “người tham gia được hưởng hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác từ kết quả kinh doanh của mình và của những người khác trong mạng lưới”.
2. Làm mất động lực của NPP, hạn chế cơ hội mở rộng mạng lưới ra nước ngoài của chính các doanh nghiệp bán hàng đa cấp Việt Nam.

BẢO TRỢ TỪ VIỆT NAM RA NƯỚC NGOÀI



GIẢI PHÁP

Cho phép ghi nhận doanh số của tuyến dưới nước ngoài để xác định danh hiệu, cấp bậc làm căn cứ tính hoa hồng, tiền thưởng cho tuyến trên Việt Nam, kèm theo yêu cầu:

- **Đối với DNBHĐC:**
 - a) DNBHĐC có trách nhiệm cung cấp danh sách NPP được bảo trợ ở nước ngoài có doanh số đóng góp vào thành tích và hoa hồng, tiền thưởng, lợi ích kinh tế khác của nhà phân phối tại Việt Nam. Thông tin này bao gồm: họ tên, mã thành viên, quốc gia, và doanh số.
 - b) Chỉ ghi nhận doanh số từ hoạt động của tuyến dưới nước ngoài với điều kiện doanh số này không được vượt quá 50% doanh số yêu cầu để đạt được cấp bậc tương ứng tại thị trường Việt Nam.
 - c) DNBHĐC có trách nhiệm cung cấp thông tin về NPP tại Việt Nam và giá trị hoa hồng mà NPP này nhận từ nước ngoài cho cơ quan quản lý BHĐC có thể phối hợp với cơ quan thuế, đảm bảo thu đủ ngân sách nhà nước.

BẢO TRỢ TỪ VIỆT NAM RA NƯỚC NGOÀI



GIẢI PHÁP

Cho phép ghi nhận doanh số của tuyến dưới nước ngoài để xác định danh hiệu, cấp bậc làm căn cứ tính hoa hồng, tiền thưởng cho tuyến trên Việt Nam, kèm theo yêu cầu:

- **Đối với Nhà Phân Phối:**
 - d) NPP phải mở tài khoản ở ngân hàng Việt Nam để nhận hoa hồng, tiền thưởng, hoa hồng, lợi ích kinh tế khác phát sinh từ tuyến dưới nước ngoài. Việc này đảm bảo việc kiểm tra và thu thuế cá nhân trên cơ sở quy định về liên thông giữa ngành thuế và ngân hàng.
 - e) NPP có trách nhiệm tự kê khai, nộp thuế thu nhập cá nhân đối với các khoản tiền này bởi chúng phát sinh từ mạng lưới ở nước ngoài nên sẽ không do doanh nghiệp ở Việt Nam chi trả.

ĐỀ XUẤT SỬA ĐỔI DỰ THẢO NGHỊ ĐỊNH



BẢO TRỢ TỪ VIỆT NAM RA NƯỚC NGOÀI

Bổ sung Khoản 1 Điều 48a. Bảo trợ quốc tế

1. Hoạt động bảo trợ quốc tế từ Việt Nam ra nước ngoài được thực hiện với các điều kiện sau:

a. Người tham gia bán hàng đa cấp phải mở tài khoản tại một ngân hàng ở Việt Nam để nhận lợi ích kinh tế bằng tiền phát sinh từ kết quả kinh doanh của tuyển dưới nước ngoài.

b. Người tham gia bán hàng đa cấp có trách nhiệm tự kê khai, nộp thuế thu nhập cá nhân đối với lợi ích kinh tế nhận được từ kết quả kinh doanh của tuyển dưới ở nước ngoài.

c. Doanh nghiệp bán hàng đa cấp có trách nhiệm cung cấp danh sách người tham gia bán hàng đa cấp và giá trị lợi ích kinh tế mà họ được nhận từ nước ngoài kèm theo báo cáo định kỳ gửi Bộ Công Thương quy định tại Điều 49 Nghị định này.

ĐỀ XUẤT SỬA ĐỔI DỰ THẢO NGHỊ ĐỊNH



BẢO TRỢ TỪ VIỆT NAM RA NƯỚC NGOÀI

d. Doanh nghiệp bán hàng đa cấp có trách nhiệm cung cấp danh sách tuyển dưới trong mạng lưới ở nước ngoài có kết quả kinh doanh đóng góp vào thành tích và hoa hồng, tiền thưởng, lợi ích kinh tế khác mà người tham gia bán hàng đa cấp tại Việt Nam được hưởng kèm theo báo cáo định kỳ gửi Bộ Công Thương quy định tại Điều 49 Nghị định này. Thông tin bao gồm: họ tên, mã số thành viên, quốc gia, và doanh số trong kỳ báo cáo.

e. Trong 03 năm đầu tiên hoạt động của người tham gia bán hàng đa cấp, doanh nghiệp bán hàng đa cấp chỉ được phép ghi nhận kết quả kinh doanh từ hoạt động của tuyển dưới nước ngoài không quá 50% yêu cầu để xác định thành tích và hoa hồng, tiền thưởng, lợi ích kinh tế khác dành cho người tham gia bán hàng đa cấp đó ở Việt Nam.

BẢO TRỢ TỪ NƯỚC NGOÀI VÀO VIỆT NAM

PHÂN TÍCH

1. Quy định cấm bảo trợ từ nước ngoài vào Việt Nam nhằm mục đích ngăn chặn và hạn chế hoạt động tiền thị trường là không thực sự cần thiết, vì nội dung này đã được điều chỉnh tại Điều 5 hiện tại của Nghị định 40, Điều 6 được sửa đổi theo Dự thảo 2 và Điều 217a Bộ luật Hình sự.
2. Sẽ không phát sinh vấn đề chuyển tiền ra nước ngoài của doanh nghiệp bán hàng đa cấp vì các khoản tiền thưởng, hoa hồng hiện đang được doanh nghiệp nước ngoài chi trả cho người bảo trợ ở nước ngoài.

PHÂN TÍCH

BẢO TRỢ TỪ NƯỚC NGOÀI VÀO VIỆT NAM



3. Lợi ích và thu nhập của Nhà Phân Phối ở Việt Nam phát sinh từ doanh số của chính họ và của hệ thống tuyến dưới của họ vẫn sẽ luôn được đảm bảo đúng theo kế hoạch trả thưởng và quy định của pháp luật. Các khoản chi trả cho tuyến trên ở nước ngoài (nếu có) không có bất kỳ tác động nào tới lợi ích của các Nhà phân phối ở Việt Nam.
4. Nhà Phân Phối Việt Nam sẽ có cơ hội được trau dồi kiến thức và thực tiễn bán hàng đa cấp từ kinh nghiệm của nước ngoài.
5. Gây ra sự đứt gãy của mạng lưới kinh doanh toàn cầu, đi ngược lại với thực tiễn hoạt động của ngành kinh doanh theo mạng lưới.

GIẢI PHÁP

BẢO TRỢ TỪ NƯỚC NGOÀI VÀO VIỆT NAM



1. **CHO PHÉP** Nhà Phân Phối tại Việt Nam được bảo trợ quốc tế bởi Nhà Phân Phối ở nước ngoài.
2. Không cho phép doanh nghiệp bán hàng đa cấp Việt Nam chi trả cho người bảo trợ ở nước ngoài tiền thưởng, hoa hồng, lợi ích kinh tế phát sinh từ doanh số của mạng lưới nhà phân phối ở Việt Nam.
3. Doanh nghiệp bán hàng đa cấp có trách nhiệm định kỳ báo cáo (i) danh sách NPP ở Việt Nam được bảo trợ trực tiếp bởi người bảo trợ ở nước ngoài; và (ii) thông tin cơ bản của người bảo trợ ở nước ngoài, bao gồm họ tên, mã thành viên, quốc gia.

BẢO TRỢ TỪ NƯỚC NGOÀI VÀO VIỆT NAM

ĐỀ XUẤT SỬA ĐỔI DỰ THẢO NGHỊ ĐỊNH



Bổ sung Khoản 2 Điều 48a. Bảo trợ quốc tế

2. Hoạt động bảo trợ quốc tế vào Việt Nam được thực hiện với các điều kiện sau:

a. Doanh nghiệp bán hàng đa cấp không được phép chi trả các lợi ích kinh tế phát sinh từ kết quả kinh doanh của mạng lưới người tham gia bán hàng đa cấp ở Việt Nam cho người bảo trợ ở nước ngoài.

b. Doanh nghiệp bán hàng đa cấp có trách nhiệm cung cấp danh sách người tham gia bán hàng đa cấp được bảo trợ trực tiếp bởi người bảo trợ ở nước ngoài kèm theo báo cáo định kỳ gửi Bộ Công Thương quy định tại Điều 49 Nghị định này. Thông tin bao gồm: họ tên, mã số thành viên của người tham gia bán hàng đa cấp và họ tên, mã số thành viên và quốc gia của người bảo trợ trực tiếp.

02

Đại Diện Địa Phương

Người trình bày
Ông Nguyễn Phương Sơn
Amway Việt Nam

NỘI DUNG TÓM TẮT DỰ THẢO

Bổ sung điều kiện đối với người Đại diện của doanh nghiệp bán hàng đa cấp tại địa phương: *“Người đại diện của doanh nghiệp bán hàng đa cấp tại địa phương phải đáp ứng các điều kiện sau:*

a) Đã được cấp xác nhận kiến thức pháp luật về bán hàng đa cấp;

b) Có đủ thẩm quyền và trách nhiệm đại diện cho doanh nghiệp bán hàng đa cấp để làm việc, cung cấp thông tin, tài liệu liên quan đến hoạt động bán hàng đa cấp của doanh nghiệp tại địa phương theo yêu cầu của cơ quan quản lý nhà nước về kinh doanh theo phương thức đa cấp.”

PHÂN TÍCH

Người đại diện tại địa phương – là đại diện của doanh nghiệp BHĐC tại địa phương để (i) làm việc với cơ quan quản lý và (ii) cung cấp thông tin, tài liệu theo yêu cầu – Vai trò và nhiệm vụ này hoàn toàn khác với Đào tạo viên. Do đó,

(i) Không nên yêu cầu phải có ‘xác nhận kiến thức pháp luật về BHĐC’ như đối với đào tạo viên

(ii) Không coi “xác nhận kiến thức pháp luật về BHĐC” là điều kiện đầu vào của người đại diện tại địa phương

PHÂN TÍCH

Về nội dung đào tạo: Xây dựng một khóa đào tạo dành riêng cho đại diện địa phương, cấp xác nhận ngay sau khi hoàn thành khóa học.

Về hình thức: Cho phép đào tạo online để đại diện địa phương có thể tham gia bất kỳ thời điểm nào

Về cơ sở đào tạo: Các cơ sở đào tạo hoặc các Sở Công Thương.

ĐỀ XUẤT SỬA ĐỔI DỰ THẢO NGHỊ ĐỊNH



1. Làm rõ quy định tại điểm a Khoản 2 Điều 20 theo hướng:

“không coi các quy định mới bổ sung là điều kiện đầu vào của người đại diện tại địa phương”, cụ thể:

“Người đại diện của doanh nghiệp bán hàng đa cấp tại địa phương, sau khi được doanh nghiệp ủy quyền, **phải tham gia và hoàn thành khóa đào tạo kiến thức pháp luật về bán hàng đa cấp**”

2. Thay vì bổ sung quy định tại điểm b Khoản 2 Điều 20, bổ sung mẫu Ủy quyền dành cho người đại diện tại địa phương của doanh nghiệp