



GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP NGOÀI TÒA ÁN

Luật Sư Dương Quốc Thành

Luật Sư Thành Viên | Công ty Luật DIMAC

Copyright ©2015 – DIMAC. All rights reserved. This presentation slides and its content are copyrighted under applicable laws of Vietnam. It is strictly prohibited to partially or completely use or copy this without the written approval of DIMAC.



Luật Sư Dương Quốc Thành

Partner | DIMAC Law Firm

- Hơn 25 năm kinh nghiệm, hiện là **Luật Sư Thành Viên Công ty Luật DIMAC** sau khi là **Luật sư Điều hành Chi nhánh Hà Nội** và **Giám đốc Giải quyết tranh chấp** của **VCI Legal** trong gần 5 năm.
- Làm luật sư cho Khách hàng để giải quyết tranh chấp trong thương mại, doanh nghiệp, hợp đồng và lao động. Đại diện cho khách hàng trước các cơ quan Chính phủ, Tòa án và Trọng tài.
- Giảng viên thỉnh giảng tại Học viện Tư pháp trong 16 năm lại đây cho các **khóa đào tạo Thẩm phán và Luật sư**.
- Tham gia nhiều hãng luật lớn như **Baker & McKenzie, VILAF** và **Bizlink**; **Cố vấn pháp lý cho Hội đồng quản trị Techcombank**.
- Làm **Thẩm phán tại Tòa án Hà Nội** hơn 10 năm từ 1996 đến 2007.
- Có học vị **Thạc sỹ Luật Thương mại quốc tế** của **Đại học Deakin, Australia** (2002), **Thạc sỹ Luật** (1997) và **Cử nhân Luật** (1988) của **Đại học Luật Hà Nội**.
- Thành viên **Đoàn LS TP Hà Nội, Liên Đoàn LSVN và VBLC. Hòa Giải Viên của VMC; Hòa giải viên được công nhận bởi CEDR (UK).**

NỘI DUNG

- 1. Các Phương Thức GQTC**
- 2. Thương Lượng**
- 3. Hòa Giải Thương Mại**
- 4. Trọng tài Thương Mại**
- 5. Lựa Chọn Phương Thức GQTC Tối Ưu**

1. CÁC PHƯƠNG THỨC GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

❑ TÀI PHÁN: Tòa án và Trọng Tài



CÁC PHƯƠNG THỨC GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

❑ **KHÔNG TÀI PHÁN:** Thương Lượng và Hòa Giải



2. THƯƠNG LƯỢNG GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

- Thương lượng (negotiation): Các bên tranh chấp chủ động thảo luận, thỏa thuận về việc giải quyết tranh chấp



THƯƠNG LƯỢNG GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

Ưu điểm:

- Tiết kiệm chi phí
- Có thể tiến hành linh hoạt
- Giữ được bí mật kinh doanh giữa các bên tranh chấp
- Kết quả giải quyết tranh chấp được xây dựng linh hoạt
- Các bên tranh chấp dễ có cơ hội tiếp theo để hợp tác

Nhược điểm

- Việc chủ động đàm phán phụ thuộc vào ý chí của các bên.
- Hiệu lực bắt buộc của kết quả thương lượng có thể không được tuân thủ triệt để
- Bên mạnh hơn có thể áp đặt bên yếu hơn trong tranh chấp, đặt ra những điều kiện bất lợi

THƯƠNG LƯỢNG GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

- ❑ **Luật sư và Thương lượng Giải quyết Tranh chấp**
 - ❖ Xác định nội dung, phạm vi, đối tượng tranh chấp và các bên có liên quan;
 - ❖ Xác định thủ tục giải quyết tranh chấp theo hợp đồng, thỏa thuận hoặc quy định pháp luật;
 - ❖ Tư vấn về phương án giải quyết tranh chấp tối ưu;
 - ❖ Đại diện cho khách hàng tham gia giải quyết tranh chấp và thực hiện các thủ tục cần thiết với bên có tranh chấp và/hoặc cơ quan có thẩm quyền;
 - ❖ Theo dõi việc thực hiện thỏa thuận/phán quyết sau khi kết thúc việc giải quyết tranh chấp.

3. HÒA GIẢI GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

Định nghĩa: một hình thức giải quyết tranh chấp theo lựa chọn, theo đó một bên trung gian, hòa giải viên, sẽ hỗ trợ các bên thương lượng tìm kiếm phương án giải quyết một tranh chấp



HÒA GIẢI GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

Ưu điểm:

- Được tiến hành linh hoạt
- Có sự hỗ trợ, hòa giải của bên thứ ba giúp các bên dễ tìm được tiếng nói chung
- Vụ việc tranh chấp được bảo mật
- Chi phí giải quyết đỡ tốn kém, thời gian ngắn.

Nhược điểm

- Mất thời gian nếu một hoặc hai bên không có thiện chí

THỎA THUẬN HÒA GIẢI

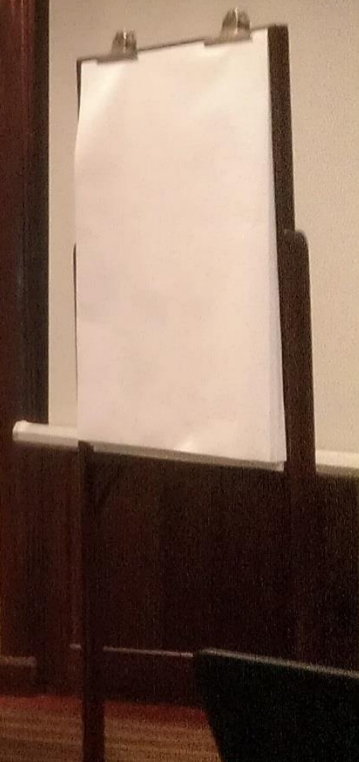
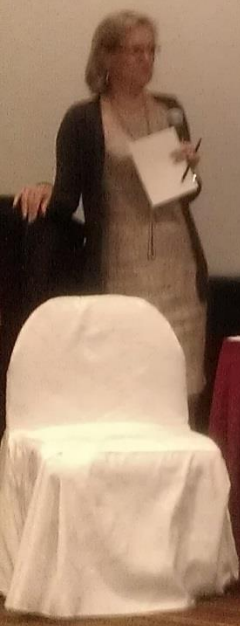
- ☐ *Hợp Đồng: Điều khoản Giải quyết Tranh chấp*
- ☐ *Có Tranh Chấp*
- ☐ *Thỏa Thuận sử dụng phương thức Hòa giải*



CHƯƠNG TRÌNH HỢP TÁC TƯ PHÁP
JUSTICE PARTNERSHIP PROGRAMME (JPP)

HỘI THẢO
BIỆN PHÁP GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP NGOÀI TÒA ÁN (ADR)
TRONG HỆ THỐNG TƯ PHÁP HIỆN ĐẠI
WORKSHOP
ALTERNATIVE DISPUTE RESOLUTION (ADR) IN THE MODERN JUSTICE SYSTEM

Hà Nội, ngày 9 & 10 tháng 4 năm 2015



HÒA GIẢI VIÊN

- Duy trì sự trung lập:
 - ✓ Không ủng hộ riêng bất cứ bên nào;
 - ✓ Không áp đặt ý kiến → Tôn trọng quan điểm của các bên;
 - ✓ Không phán xét đúng/sai của vấn đề.
- Nhạy bén, tích cực;
- Kiên nhẫn (lắng nghe, giải thích, phân tích, hướng dẫn...);
- Sử dụng ngôn ngữ nói rõ ràng, phù hợp;
- Kết hợp ngôn ngữ cơ thể;
- Hỗ trợ và khuyến khích các bên trong quá trình hòa giải.

LUẬT SƯ & HÒA GIẢI

☐ ***Chuẩn bị:***

- Chứng cứ, tài liệu; Quy định pháp luật có liên quan;
- Thủ tục hòa giải, tổ chức hòa giải/hòa giải viên;
- Phương án hòa giải và thực thi thỏa thuận...

☐ ***Lưu ý:***

- *Bảo mật thông tin.*
- *Tư cách tham gia:*
 - ❖ Người được uỷ quyền
 - ❖ Người bảo vệ quyền và lợi ích của đương sự

HÒA GIẢI THƯƠNG MẠI Ở VIỆT NAM

Dự thảo Nghị định về hòa giải thương mại: Bộ Tư pháp tháng 10/2013 đến trước khi ban hành chính thức vào 24/2/2017)

- **Tiêu chuẩn hòa giải viên thương mại:**
 - Phẩm chất đạo đức tốt, có uy tín, hiểu biết pháp luật, tập quán kinh doanh, thương mại và các lĩnh vực liên quan;
 - Không bắt buộc phải có chứng chỉ/giấy phép hành nghề???
- **Tổ chức cung cấp dịch vụ hòa giải thương mại:**
 - Trung tâm hòa giải thương mại độc lập;
 - Trung tâm TTTM đăng ký cung cấp thêm dịch vụ hòa giải thương mại; và
 - Chi nhánh của tổ chức hòa giải thương mại nước ngoài tại Việt Nam.
- **Thủ tục:**
 - Tự thỏa thuận về nguyên tắc, thủ tục hoặc chọn thủ tục của tổ chức hòa giải, thỏa thuận về lựa chọn hòa giải viên (độc lập hoặc được giới thiệu);
 - Thỏa thuận hòa giải thành (một phần hoặc toàn bộ tranh chấp):
 - ❖ Hợp đồng mới thay thế các điều khoản có liên quan của thỏa thuận cũ và có hiệu lực ràng buộc đối với các bên; và
 - ❖ Quyền yêu cầu Tòa án công nhận thỏa thuận hòa giải thành.

NGHỊ ĐỊNH 22/2017 Ngày 24/2/2017 về HGTM **Có hiệu lực từ ngày 15/4/2017**

Sự cần thiết phải ban hành ND 22/2017

- Các tranh chấp KINH DOANH, THƯƠNG MẠI ngày càng nhiều và phức tạp phải có những cơ chế giải quyết linh hoạt, phù hợp với thông lệ quốc tế và nhu cầu thực tiễn của Việt Nam;
- Nhằm tạo cơ sở pháp lý cho việc đa dạng hóa cơ chế GQTC, tạo môi trường Đầu tư, Kinh doanh lành mạnh và ổn định phát triển Kinh tế Xã hội, hội nhập quốc tế.

NGHỊ ĐỊNH 22/2017 Ngày 24/2/2017 VỀ HGTM

Gồm 6 Chương với 44 Điều - có hiệu lực vào ngày 15/04/2017, cụ thể:

- **Chương I:** Những quy định chung
- **Chương II:** Hòa giải viên TM
- **Chương III:** Trình tự, thủ tục hòa giải TM
- **Chương IV:** Tổ chức hòa giải TM
- **Chương V:** Hoạt động của Tổ chức HGTM NN tại VN
- **Chương VI:** Điều khoản thi hành

Tiêu chuẩn hòa giải viên

- Có đầy đủ NLHVDS; có phẩm chất đạo đức tốt, có uy tín, độc lập, vô tư, khách quan;
- Có trình độ ĐH trở lên & TG công tác trong LV được đào tạo **2 năm**;
- Có kỹ năng hòa giải, hiểu biết PL, tập quán KD, TM và các lĩnh vực liên quan



Không là bị can, bị cáo hay đang chấp hành hình phạt, chưa được xóa án tích, đang cai nghiện bắt buộc



TC HGTM có thể quy định TC HGV của TC mình cao hơn

Điều 7. Tiêu chuẩn HGV TM

- a) Có đầy đủ năng lực hành vi dân sự theo quy định của Bộ luật dân sự; có phẩm chất đạo đức tốt, có uy tín, độc lập, vô tư, khách quan;
- b) Có trình độ đại học trở lên và đã qua thời gian công tác trong lĩnh vực được đào tạo từ 02 năm trở lên;
- c) Có kỹ năng hòa giải, hiểu biết pháp luật, tập quán kinh doanh, thương mại và các lĩnh vực liên quan.

Điều 15. Kết Quả Hòa Giải

- 2. Văn bản về kết quả hòa giải thành gồm các nội dung chính sau đây:
 - a) Căn cứ tiến hành hòa giải;
 - b) Thông tin cơ bản về các bên;
 - c) Nội dung chủ yếu của vụ việc;
 - d) Thỏa thuận đạt được và giải pháp thực hiện;
 - đ) Các nội dung khác theo thỏa thuận của các bên phù hợp với quy định của pháp luật.
- 3. Văn bản về kết quả hòa giải thành có chữ ký của các bên và hòa giải viên thương mại.

CÔNG NHẬN KẾT QUẢ HÒA GIẢI THÀNH NGOÀI TÒA ÁN

- **ĐIỀU KIỆN để Tòa án công nhận** (*Bộ luật TTDS 2015, Điều 416, 417*):
 - ✓ Do cơ quan, tổ chức, người có thẩm quyền hòa giải theo quy định;
 - ✓ Các bên tham gia có năng lực hành vi dân sự đầy đủ, có quyền/nghĩa vụ liên quan đến thỏa thuận hòa giải;
 - ✓ (Các) bên tham gia có đơn yêu cầu trong vòng **6 tháng**;
 - ✓ Thỏa thuận hòa giải: tự nguyện, hợp pháp, hợp đạo đức, không nhằm mục đích trốn tránh nghĩa vụ đối với bên thứ 3/Nhà nước.
- **Thủ tục** (*Bộ luật TTDS 2015, Điều 419*):
 - ✓ Nộp đơn yêu cầu → thụ lý;
 - ✓ Xem xét: 15 ngày kể từ ngày thụ lý;
 - ✓ Mở phiên họp: 10 ngày kể từ khi hết hạn xem xét.
- **Không công nhận? → KHÔNG ẢNH HƯỞNG** đến nội dung hoặc giá trị pháp lý của thỏa thuận! (*Bộ luật TTDS 2015, Điều 419.6*)
- **Có hiệu lực thi hành ngay lập tức, KHÔNG KHÁNG CÁO, KHÔNG KHÁNG NGHỊ** (*Bộ luật TTDS 2015, Điều 419.8*).

“ĐỐI TÁC” CẦN THIẾT ĐỂ PHÁT TRIỂN HÒA GIẢI THƯƠNG MẠI

- ✓ *Công đồng và doanh nghiệp*: các bên có tranh chấp, doanh nghiệp và doanh nhân;
- ✓ *Chuyên gia pháp lý*: thẩm phán, tư vấn viên, luật sư, hòa giải viên, trọng tài viên;
- ✓ *Hỗ trợ của CQNN có thẩm quyền*: cơ quan chính phủ, tòa án, cơ quan thi hành án.

WB/IFC & CEDR Mediation Programme



4. GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP BẰNG TRỌNG TÀI

❑ TÀI PHÁN – THEO LỰA CHỌN CỦA CÁC BÊN



GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP BẰNG TRỌNG TÀI

Trọng tài là hình thức giải quyết tranh chấp:

- Theo thỏa thuận của các bên;
- Thông qua hoạt động của trọng tài viên với tư cách là bên thứ ba độc lập nhằm chấm dứt xung đột;
- Bằng việc đưa ra một phán quyết buộc các bên tranh chấp phải thực hiện;
- Là hình thức kết hợp giữa yếu tố thỏa thuận và tài phán.

5. LỰA CHỌN PHƯƠNG THỨC GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP TỐI ƯU

- Không có phương thức nào được coi là tối ưu;
- Chỉ có phương thức phù hợp nhất đối với từng tranh chấp;
- Việc lựa chọn phương thức giải quyết tranh chấp sẽ phụ thuộc vào các bên trong tranh chấp.

Thank You! Any Question?





Dương Quốc Thành, Esq.

Partner | DIMAC LAW FIRM

CEDR Accredited Mediator

Email: thanh.duong@dimac-law.com

ducthanh7@gmail.com

Phone: (84) 934 28 26 66

